

北京四中网校校长 黄向伟 让远程教育充满阳光



★★★★★ 北京教育领军人物 ★★★★★

一年前,北京四中网校校长黄向伟应邀前往美国,向美国中学介绍中国的网络教育服务。当他讲到一堂课有2100名学生通过四中网校的视频同时在线听课的时候,美国学校的校长们竟然发出惊讶的呼声。他们想不到,网校课堂竟然吸引了如此众多的学生。这在美国几乎是不能想象的!时隔一年多,北京四中网校网络面授班同时听课的人数已经激增至5000以上,这是校长黄向伟带领他的团队创造的奇迹。

► 黄向伟的网络生活

刚过40岁的黄向伟,是个生活中离不开网络的人。邮件、MSN是平时与同事、朋友交流最常用的工具;需要组织外地分支机构开会的时候,会通过四中网校的网络面授系统与三四百各地的同仁进行视频交流;四中网校的“互帮互学”、“主题辅导站”也是他常去的地方。

黄向伟说:“有时候同事认为我作为校长,关注这些细节,比如看学生和家长的帖子、和他们交流似乎有点没必要,可是我却很喜欢这里,这让我感觉和孩子们很近,我相信这对我的很多决策也会有帮助。”期末考试前后这个阶段,各种测试栏目、考试园地以及互帮互学等栏目的点击率都大大提升,黄向伟也拿出了更多的时间停留在网上,他期待着与学生们一起检验一个学期的学习结果。对他来说,网络是一个与孩子们离得最近、交流最平等的世界。

► 黄向伟谈财富

从事远程教育之前,黄向伟曾是中关村的风云人物。早在1994年,他就开辟了杀毒软件市场,开办了中关村第一批笔记本电脑专卖店。其后,又以发起人的身份,出任翰林汇软件董事,成为IT领域深具影响的领军人物。

黄向伟坦言,从事远程基础教育行业以来,物质财富的积累可能远慢于从事其他行业。可是,心灵上所受到的震撼以及无形的财富,是从事其他行业远远比不上的。在他的书柜里有很多小礼物,其中还有一个热瓦甫。“这是新疆一个学员家长为了感谢四中网校的帮助,

千里迢迢送来的。”黄向伟说,“我越来越爱我所从事的事业,因为它给了我不能替代的精神财富。”

► 黄向伟:网络教育不仅是把课堂搬到互联网上

北京四中从1996年开始进行远程教学研究,2001年正式成立北京四中网校。黄向伟说,四中网校的教学部经常会参与北京四中的备课,但是网络教学不仅仅是把课堂搬到互联网上,而是通过现代化的技术手段,帮助孩子们掌握更好的学习方法,借助网络提供的个性化学习辅导,帮助学生们在激烈的竞争中脱颖而出。黄向伟坦陈:“通过创办四中网校,我找到了‘让更多孩子得到更好教育’的途径。北京四中网校还会继续挖掘互联网的优势,构建一个完善的网络学习社区,随时帮助他们解决学习、生活、心理上的问题。”

► 黄向伟:远程教育充满阳光

黄向伟所领导的四中网校,在远程基础教育领域起着领航的作用。很多网校栏目的命名、形式都是四中网校率先推出的。四中网校曾率先推出“视听课堂”、“在线测评系统”等栏目,2006年又推出“互帮互学”和“网络面授班”。在没有前车之鉴的情况下,北京四中网校从未停止过网络教学的探索。

寒假期间,四中网校基于“网络面授班”平台,发布了“123学习方案”,课程安排非常密集。黄向伟说,其实这并不是要孩子们更辛苦。这些课程都会提前公布,同学们可以自主选择学习。课程内容兼顾了复习和预习,相信可以满足绝大多数同学学习的需求。

黄向伟说:“作为远程教育的工作者,我时刻感觉到这是个充满阳光的事业,孩子们的一张张笑脸、一个个喜报,都给了我们巨大的动力。我们也怀揣着一颗阳光的心去做事,做对得起学生和家,对得起自己良心的事。”

晨报记者 徐虹 通讯员 王昕

电话:010-66551355、66551331
网址: <http://www.etiantian.com/>

万学海文教育集团执行总裁 张锐 引领教育行业新趋势



★★★★★ 北京教育领军人物 ★★★★★

张锐,中国人民大学管理学博士,原中国人民大学商学院研究生会主席,万学海文教育集团执行总裁。2006、2007连续两年被北京晨报、新浪教育等多家机构评为“年度教育领军人物”;2007年被教育部中央教育研究所授予“2006年度影响中国教育培训界的十大领军人物”;在刚刚结束的“第二届教育培训机构品牌总评”中,再次入选“中国教育培训界最具影响力人物”。

► 创新理念引领行业发展

国家的崛起看教育,教育的高端水平看考研。考研,做国民表率、社会栋梁,已经成为这个时代有志青年的普遍追求。在众多的考研培训机构中,万学海文如同乘风破浪的巨船,以锐不可当的势头遥遥领先。它以其深厚的文化底蕴、强大的师资力量、科学的管理体系成为考研培训行业的标准制造地,这艘巨船的舵手就是激情澎湃、睿智豁达的新一代企业界领袖式人物——张锐。

回望2007年,在张锐的带领下,万学海文的一动一静都牵动着整个教育辅导市场的脉搏。关于万学海文考研和张锐的报道不断见诸于京城及全国各地的报端。传统的考研辅导市场被万学海文的新产品、新服务所激活,各家机构使出浑身解数效仿或者创新。最终,寒窗苦读的学生们得到了实惠,考研辅导市场逐渐向着良性竞争的方向发展。这是张锐所希望看到的,“我们做教育的,首先要给学生做好服务。不仅要自己做好,还要带领整个行业向着为学生服务的方向发展。”

在张锐的领导下,万学海文有一支极富创造力的研发队伍,顶级市场分析师的加盟,能够对来自市场的需求和消费信息进行及时准确的分析,从而研发了大量能满足顾客更多、更深需求的新产品。过去的一年,万学海文所研发的考研竞争力在线测评系统(CES)、钻石卡辅导系统等高端辅导项目已逐渐成为考研辅导主流,为广大考生认可和喜爱。

在张锐的挥斥方遒之间,传统的教育辅导格局被改变。越来越多的高端辅导走进市场,按照考生在考务、信息收集、培训辅导、心理指导等不同的需求,提供有针

对性的服务,考研辅导市场竞争逐步升级,市场进入了细分和良性发展时代。

► 诚信服务回馈社会支持

在教育市场浪潮的冲击下,张锐越发树立了自己的教育理念。他领导万学海文始终如一贯彻以“诚”为本、以“信”为根的理念,用最优质的服务回报社会,同时竭力创新、开辟民办教育与时俱进的新思路。“向着教育强国的崇高目标,奋斗不息、奉献绵力”是万学海文的神圣使命和永恒的梦想与荣耀。

在万学海文,张锐用严谨热诚的工作态度,孜孜不倦地贡献着自己的力量。用他自己的话说:“教育非常重要,它既是个人乃至人类可持续发展的动力源,又是社会前进的方向盘。所以,做教育一定要实事求是、精益求精,有更高的品质和更强的责任感。”

在科学有效的战略方针引导及充足资本推动下,张锐运用系统管理思想,成功地在集团内部构筑了极强的执行力。他通过大手笔的机构重组和人力分配,将个体人格魅力与海文的企业精神相融合,构建了高度理性而又充满激情的企业文化,驱动着万学海文全体员工奋发向上!

同时,为了帮助广大学员实现他们的梦想,拉近万学海文与学员之间的距离,张锐在全国高校巡回演讲300多场,以其渊博的学识、睿智的思想、幽默的言语和独特的个人魅力,征服了一届又一届的考研学子。在张锐身上,考生们感受着激情与梦想、理想与荣光。在考生看来,张锐带领下的万学海文,正在为他们的理想之路打开一扇明亮的窗。成百上千封个人及合作机构的感谢信寄到万学海文,对张锐精辟到位的分析、启发表示了诚挚的感谢,万学海文锐意进取的精神和文化得到很好的宣扬和传递。

厚积薄发,张锐正以其高昂的斗志和战略思想,创造着教育产业的全新格局。晨报记者 徐虹 通讯员 齐莘

电话:010-82504117

地址:北京市海淀区中关村大街59号文化大厦1107室

网址: <http://www.hwkaoyan.com>