

紫金矿业等三新股齐跌停

巨量封单让投资者无路可逃

晨报讯(记者 王洁)昨天,上周五上市的三只新股——紫金矿业(601899)、三力士(002224)和濮耐股份(002225),齐刷刷集体跌停。近4亿股的卖单死压紫金矿业,无一丝翻身机会,而从开盘到收盘,三力士和濮耐股份也从未打开过跌停板。面对如此惨况,上周五高位接盘的投资者只能是欲哭无泪。

新股噩梦般的一天是由紫金矿业此前的爆炒引起的。上周五,1毛钱面值的紫金矿业挂牌上交所。本来1毛钱面值的股票开出9.98元的开盘价已经令业内吃惊,因为其H股股价当天还不到8港元。到了下午,游资开始疯狂炒作紫金矿业,股价最高见22元。由于出现交易异动,紫金矿业被上交所罕见地紧急停牌半小时。复牌后,紫金矿业又开始了自由落体式狂跌,最

终以13.92元收盘。紫金矿业的疯狂炒作也影响了当天在深交所上市的另外两只新股。三力士9.38元的发行价,在上周五最高见26.98元,最大涨幅达187.63%。而4.79元发行的濮耐股份在上周五盘中的最高价为15.43元,最大涨幅达222.13%。经过爆炒后,三只新股昨天均为开盘即封死在跌停板,尤其是紫

金矿业,跌停板上的封单高达近4亿股。与之相伴,沪深大盘也双双以绿盘报收。有投资者表示,新股的爆炒严重影响到了目前刚刚好转的市场环境,是市场极不和谐的现象,要求监管层彻查。“要不是监管层上周的救市行为,紫金矿业很可能上市即面临‘破发’的尴尬局面。但游资却没有珍惜救市的大好局面,反而把股市爆炒新股的恶习发

挥得淋漓尽致。”而“严惩紫金矿业幕后黑手”的帖子则成为昨天各大财经网站论坛上的热帖。网友称,紫金矿业暴涨是明显的操纵股价行为,对于参与炒作的害群之马,证监会应严厉查处。

「对本文观点有何建议,随时发送邮件至cj@morningpost.comcn讨论。」

在全球粮价持续走高的背景下 农业部建议企业 海外“租地种粮”

晨报讯(记者 刘映花)全球性的粮食短缺,让中国打造“海外农场”的热情日益高涨。农业部相关人士近日表示,国内企业赴海外开发战略性、短缺性农业资源,将弥补国内资源与需求的矛盾。继投资委内瑞拉的油田和澳洲的铀矿之后,南美洲和俄罗斯的农场也有可能成为中国企业新的投资热土。

新天集团正打算将自己的农业投资扩展至独联体国家。此前,这家公司从中古合资水稻农场项目和墨西哥农业开发项目中获益颇丰。新天集团纪委书记张洗尘认为,扶持农业企业走出去“租地种粮”甚至“买地种粮”,是加强中国粮食安全的有效途径。

这一观点与农业部的表态不谋而合。在近日举行的“第二届中国企业跨国投资研讨会”上,农业部官员透露,政府部门目前正在探讨相关的鼓励政策,原本仍具试探色彩的农业“走出去”的战略意义日益凸显。

中国海外“租地种粮”的冲动缘于国际粮价的高歌猛进。今年前3个月,国际粮价60%的增幅让很多国家挥别廉价粮食时代。基础粮价上涨让海地总理成为全球首位因为大米和大豆价格上涨

而下台的国家首脑。富庶的国家也难以幸免,当美国消费者抱怨超市限制大米出售时,美国政府也因为玉米乙醇和其他生物燃料过分消耗粮食而受到抨击。

得益于连续4年的粮食丰收,中国市场显得平静许多。但随着各界释放粮价长期上涨预期,中国遏制农产品价格飙升、避免经济陷入物价轮番上涨的压力也在逐渐增大。

“全球性的粮食危机至少提醒政府,在储备战略中,农业应该受到更多的重视。”张洗尘说。以新天集团的中古合资水稻农场项目为例,该项目是古巴最大的农业合资企业,完成土地开发5000公顷,解决了古巴粮食短缺的问题,因此受到当地政府的欢迎。“事实上,开发南美、澳洲、俄罗斯等国家和地区丰厚的水土资源,在降低中国企业生产成本的同时,也促进了中国农业经济进入全球农业大循环,粮食产品返销国内将成为国内市场的有益补充。”

农业部农业贸易促进中心副主任谢国立接受记者采访时则表示,中国农业目前已经具备“走出去”的技术优势,未来国家也将加大协调双边政策的力度。



尽管国内粮价温和可控,但政府也一直在寻找新的供粮途径。

顾俊/摄

粮食涨价 千万要让农民受益

◎余丰慧

日前在多个省市,农业部组织调研组对农业生产环节全程跟踪调查。结果显示,这次农产品涨价主要来自成本推动和产后各环节加价;在农产品产销链条中,农民投入多、耗时长、风险大,但获得的利润相对较少。1斤油菜,地头收购价0.4元,北京超市价2.2元,农民每斤只赚5分钱。

农产品总成本的增加,主要增加在了农民的生产环节。在农产品价格上涨和农产品成本增加的博弈中,农民很容易成为输家。笔者在清明节前到农村实地考察算账,结果与农业



部调研组的调查结果基本吻合。

当前,国际粮食价格持续大幅上涨,国际货币基金组织和世界银行发出粮食供应警告,并认为其远比美国次贷危机更加危险。

中国拥有13亿人口,占世界的五分之一,任何时候都要自给,别的国家也供给不起。而解决13亿人口的吃饭

问题,关键还在于提高农民种粮的积极性。靠什么来提高呢?让农民在种植农产品中得到利益、增加收入是关键。

一些专家张口声声说农产品涨价并不可怕,农产品价格长期过低,涨价了就能调动农民生产积极性。像当前的“涨”法,农民在农产品涨价中几乎没有得到利益,如何增加农民收入?又如何调动农民生产积极性呢?

解决收益问题,如今显得相当迫切。从短期看,国家要继续采取措施稳定化肥等农业生产资料价格,对农民直补资金,减轻成本增加的压力。还可采取国家给农产品生产投保等措施,化解农业生产风险。同时应加强流通领域各环节的价格监控,利用政策调节收购、运输、加工、销售等产后环节利润空间过大的问题。

用户竖指赞叹,口碑铸就奔腾!

一汽奔腾凭借产品核心技术与先进服务理念,以其高品质树立中高级轿车价值典范,让业界内外人士频频竖起大拇指,成就了“1”字标的辉煌。

品质 铸就辉煌

“奔腾”商务型轿车,外形饱满敦厚,静中有动,刚性十足,整车大气且具有力量感。对商务人士而言,足以满足身份需求。

“奔腾”在设计时还充分考虑了后排乘客的感受,头部空间充裕。奔腾全系配置MZR发动机,发动机怠速时不仔细听几乎无法察觉。实际驾驶过程中整车起步平稳有力,高速行驶时有较好的动力储备。90km/h下百公里等速油耗6.2L,出色燃油经济性也从侧面证明了奔腾发动机的卓越性能。

在车身结构上从三个方面进行加固,保证在车辆发动机前仓和其它部位变形后,乘员仓空间不致受到侵袭而变形。主动安全上,配备了ABS、EBD、EBA、TCS、DSC五位一体的电控系统,确保在各种行驶状况下,车身电脑均可提供主动检测,发挥良好的制动效能。在被动安全方面,前后6气囊(气囊)各司其职的安置在驾乘人员的四周,提供全方位的保护。

口碑 传承荣誉

近期,各媒体纷纷对奔腾月销量超5000台的消息进行了海量报道和评论,为何这样一个看似并不出众的数字却能引起舆论界如此关注?这样的销售业绩又是如何取得的?带着这些疑问,我们走访了部分消费者。

长春车主:赵先生 购买车型:奔腾2.3豪华型 行驶里程:2.1万/km

作为奔腾的娘家人,赵先生见证了奔腾轿车的发展,他讲述了购车经历及感受:“当时通过在一汽工作的亲戚得知,奔腾在上市前经过了新疆极限长途试驾和欧洲碰撞标准的碰撞试验。后来亲眼观看了奔腾安全体验的大片、真人侧翻试验,从那一刻下决心,非奔腾不买!”

“买车后我更关注奔腾的一举一动,很多人说一汽不懂营销,品牌口碑不好,我觉得并不是这样。看看全国各种车展,几乎都有奔腾的影子。媒体试驾活动、放心奔腾中国行活动等等,这些点滴的积累和付出,月销量5000多台是必然的结果,我不奇怪!”

北京车主:刘先生 购买车型:奔腾2.0豪华手自一体 行驶里程:6300km

刘先生虽然是奔腾新车主,却是有着诸多车型驾驶感受的老司机。在享受着奔腾带来的驾驶乐趣和舒适的同时,他细心的计算着奔腾的油耗。“北京车多路堵,平均油耗在8.5—9之间,对于2.0L排量自动挡和1460kg的车重来说,这个油耗绝对不高。”

刘先生使用油耗这么低,说明奔腾这部车关键部件的技术先进性。他感慨道:“领跑后商务时代的奔腾,从各角度都能满足现在用车需求,从奔腾跟随咱至今已经走过6300公里,她给了我信心!我想说,选择奔腾我不后悔!”

奔腾作为挺进中高端轿车市场的车型,不仅证明自主品牌可以拥有卓越性能,更能说明只要坚持不懈的以品质为先、服务为先,就能够成为引导中国汽车理性消费的领军者和高级轿车价值典范!一次次竖起拇指对于奔腾不是终点,而是更进一步的新起点,更是闪亮的“1”字标最好的诠释!



“直贷保”

轻松购买二手房 广发银行为您忙

轻松贷款

个人二手房按揭 贷款产品

直接申请;无中间环节及费用; 全程监管,确保交易资金安全!

咨询电话: 65169588

广东发展银行 GUANGDONG DEVELOPMENT BANK